

Beschaffungsoptimierung mit SAP BW

Effizienz und Effektivität

Aufgrund zunehmender Globalisierung der Sourcing-Prozesse und ständig ändernder Anforderungen (und Lieferanten) für Roh- und Handelsmaterialien wird eine permanente Optimierung der Beschaffungsprozesse immer entscheidender und wird zur wachsenden Herausforderung für den Einkauf und die Logistik.

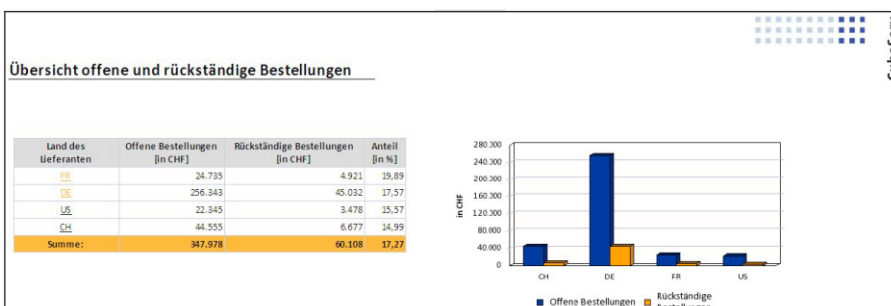
Die Prozessqualität der Einkaufsabteilungen mit ihren Aufgaben:

- Planung und Steuerung der Materialkosten
- Gestaltung der Einkaufsstrategie
- Verhandlung von Preisen und Konditionen mit Lieferanten
- Bestellwesen und Rechnungsprüfung

wird maßgeblich durch die zur Verfügung stehenden Informationen bestimmt. Die fundierte Aufbereitung dieser Informationen hat somit nicht nur einen erheblichen Einfluss in der Beschaffung, sondern auch unmittelbar auf den Gewinn des Unternehmens.

Mit SAP BW im Einkaufs- aber auch Bestandscontrolling werden Optimierungspotentiale der Beschaffungsprozesse in Ihrem Unternehmen ersichtlich gemacht. Das System stellt durch eine detaillierte Datenbeschaffung, Datenhaltung und Datenanalyse eine strukturierte und fundierte Darstellung von Analysen und Prognosen im Einkauf zur Verfügung.

Basierend auf diesen entscheidungsrelevanten Kennzahlen ist eine kontinuierliche, systemgestützte und teilautomatisierte Optimierung der Prozesse möglich, was vermeidbare Lager- und Prozesskosten reduzieren wird.



WebIntelligence-Bericht: Offene und rückständige Bestellungen

Expertise. Value.

Basierend auf den Erfahrungen aus mehreren SAP BW-Projekten im Einkaufs- und Bestandscontrolling wird von unseren Beratern eine kundenindividuelle Konzeption in sehr kurzer Zeit durchgeführt.

Anhand der Konzeption wird gemeinsam mit dem Kunden entschieden, welche Bereiche zu einem zeitnahen Unternehmensvorteil führen und welche Bereiche zu einem späteren Zeitpunkt betrachtet werden.

Durch die erweiterten Analyse- und Reportingmöglichkeiten in SAP BW lassen sich Prozessverbesserungen und Kostensenkungen leichter prüfen und schneller umsetzen. Weitere Vorteile sind die bessere Datenqualität, bessere Performance des Systems, hohe Transparenz und Flexibilität in Berichten. Ebenso können die Daten stündlich aktualisiert und jederzeit Adhoc-Berichte erstellt werden.

Ein detailliertes und qualitativ hochwertiges Reporting im Beschaffungsumfeld ist das Ergebnis der erfolgreichen Implementierung von SAP BW im Einkauf.

Hieraus ergeben sich ein leichtes Handling und eine einfache Navigation in Berichten für die Endanwender.

Combined Thinking for Success

Für uns steht fest: Erfolg entsteht aus den richtigen Entscheidungen.

Wir haben uns darauf spezialisiert, Ihnen diese Entscheidungen in höchster Qualität zu ermöglichen – indem wir Ihr Unternehmen durch strategisches Informationsmanagement und den klugen Einsatz von Business Intelligence dauerhaft und nachhaltig stärken.

CubeServ bietet daher umfassende Konzepte auf SAP-Basis: von der Beratung zu wertorientiertem Performance Management über eine schlüssige BI-Strategie bis hin zu Einführung und Betrieb passgenauer BI-Lösungen.

Erfolg erfordert zudem Erfahrung. CubeServ ist seit über 15 Jahren SAP Service-Partner und SAP Recognized Partner für Business Intelligence, Data Warehousing, In-Memory Computing und SAP Database.

Mehr als 3000 nationale und internationale BI- & Analytics-Projekte haben uns darin geschult, stets auf aktuellem Innovationsniveau zu arbeiten – und Ihnen zuzuhören. Denn nur individuell zugeschnittene Premium-Beratung bringt Ihrem Unternehmen den verdienten Erfolg.

Wir freuen uns auf Ihre Herausforderungen!

Telefon:

Schweiz: +41 55 224 30 00

Deutschland: +49 6142 210 170

Österreich: +43 1 20 501 66100

Kroatien: +38 51 2851 049

info@cubeserv.com

www.cubeserv.com



SAP® Recognized Expertise

in Business Intelligence

in Data Warehousing

in In-Memory Computing and SAP Database

Die CubeServ Group ist SAP Partner Service.

Alle genannten Marken- und Produktnamen sind geschützte Warenzeichen der jeweiligen Unternehmen.

Im SAP BW System werden die operativen Daten aus dem oder den ERP-System(en) extrahiert, aufbereitet, konsolidiert und in Form von aussagefähigen Kennzahlen und grafischen Darstellungen bereitgestellt. Dies ermöglicht eine qualitativ hohe Bewertung von Potentialen im gesamten Einkaufsprozess.

Folgende Funktionen und weitere Daten können mit dem CubeServ best practice Ansatz innerhalb kürzester Zeit aufbereitet und als Berichte realisiert werden:

- Analyse bis auf einzelne Belegebene
- Gruppierung von Materialien (Warengruppen, eClass oder auch individuell)
- Bestellvolumen nach Lieferant, Material, Produktgruppe....
- Preisniveauentwicklungen
- Gruppierung der Lieferanten nach Konzernen, etc...
- Lieferantenbeurteilung
- ABC-Analysen
- Durchlaufzeiten
- Währungsanalysen
- Termin- und Mengentreue
- Risikomanagement (Global Sourcing, etc.)

Bereits durch die Einsparung des Faktors Zeit für die wöchentliche oder monatliche Ermittlung dieser Kennzahlen, werden Ressourcen für die operative Durchführung der Optimierungen frei.

Mit den Erfahrungen in der Konzeption und der Erstellung von Procurement-Lösungen unserer Berater können die jeweiligen Berichtsanforderungen zeitnah umgesetzt werden und somit ist ein schneller Return on Invest ausweisbar (QuickWin).

Sprechen Sie uns direkt an!