

Georg Fischer Piping Systems Logistik als Kernkompetenz

Die Ausgangslage

Georg Fischer Piping Systems setzt seit einigen Jahren auf SAP als strategische ERP-Lösung. Die bestehende heterogene Systemlandschaft, welche durch Wachstum und Aquisitionen entstanden ist, soll nach und nach in SAP migriert werden. Im Zuge dieser Strategie findet ein weltweiter Roll-Out einer speziell entwickelten Template-Lösung statt, welche auf die spezifischen Prozesse von GF Piping Systems abgestimmt wurde. Da auch die bisherige Business Intelligence-Applikation den Anforderungen des Business nicht mehr gerecht werden konnte, wurde entschieden, dass SAP BI als neues Analyse und Reporting-Werkzeug im Unternehmen eingeführt wird. Hierbei fiel die Entscheidung auf CubeServ als Implementierungspartner.

Die Projektziele

Analyseanforderungen im Umfeld der Supply Chain-Prozesse. Deshalb war es das Ziel des Initialprojektes Kennzahlen für die Bereiche Verkauf, Materialwirtschaft und Einkauf in das SAP BI zu extrahieren und aufzubereiten. Ein professionelles technisches und konzeptionelles Setup des Systems basierend auf den bewährten CubeServ-Richtlinien wurde vorausgesetzt. Um die Transparenz und somit die Akzeptanz der Daten zu gewährleisten, soll in allen Bereichen eine performante Analyse bis auf Belegebene möglich gemacht werden. Da SAP ERP noch nicht in allen Niederlassungen eingeführt wurde, war es ebenfalls ein Projektziel Daten auf Belegebene aus den jeweiligen Dritt-Systemen zu integrieren. Die Visualisierung aller Kennzahlen sollte in einem zentral zugänglichen, webbasierten und intuitivem Frontend erfolgen.

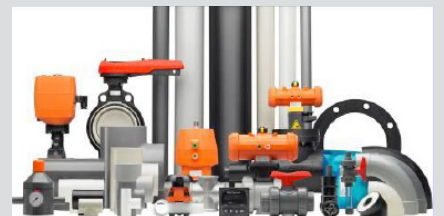
Market		Customer Net Sales Apr 08 in TCHF	Customer Net Sales Δ Apr 08 to Apr 09 in %	Cons. Margin Apr 09 in %	Cons. Margin Δ Apr 08 to Apr 09 in p.p.	Customer Net Sales YTD Apr 09 in TCHF	Customer Net Sales Δ YTD Apr 08 to YTD Apr 09 in %	Cons. Margin YTD Apr 09 in %
World		2078	100%	28%	0%	2078	100%	28%
America		1000	100%	28%	0%	1000	100%	28%
Asia		1000	100%	28%	0%	1000	100%	28%
Europe		700	100%	28%	0%	700	100%	28%
Emerging Market		678	100%	28%	0%	678	100%	28%
Products		Customer Net Sales Apr 08 in TCHF	Customer Net Sales Δ Apr 08 to Apr 09 in %	Cons. Margin Apr 09 in %	Cons. Margin Δ Apr 08 to Apr 09 in p.p.	Customer Net Sales YTD Apr 09 in TCHF	Customer Net Sales Δ YTD Apr 08 to YTD Apr 09 in %	Cons. Margin YTD Apr 09 in %
Overall Products		2078	100%	28%	0%	2078	100%	28%
Building Technology		1000	100%	28%	0%	1000	100%	28%
Industrial Systems		1000	100%	28%	0%	1000	100%	28%
Utility Systems		700	100%	28%	0%	700	100%	28%
Others		678	100%	28%	0%	678	100%	28%
Not Assigned Product Family (s)		0	0%	0%	0%	0	0%	0%

Dashboard für Executive Management

GF Piping Systems

Georg Fischer Piping Systems ist ein eigenständig weltweit operierendes Unternehmen des Georg Fischer - Konzerns mit Hauptsitz im schweizerischen Schaffhausen.

GF Piping Systems ist ein führender Anbieter von Rohrleitungssystemen mit Rohren, Fittings, Armaturen und der entsprechenden Verbindungstechnologie aus Kunststoff und Metall für Wasser, Gas und andere Flüssigkeiten.



GF Piping Systems beschäftigt weltweit ca. 4700 Mitarbeiter. Dabei wurde im Jahr 2008 ein Umsatz von rund 1,22 Milliarden CHF erwirtschaftet.

GF Piping Systems

Ebnatstrasse 111
CH-8201 Schaffhausen



Die CubeServ Group

Die CubeServ Group hat sich auf Services und Solutions zu den Themen Business Intelligence, Business Process Management und Mobility auf der Basis von SAP spezialisiert und hat Niederlassungen in der Schweiz, Deutschland, Österreich und Kroatien.

Seit mehr als zehn Jahren ist CubeServ als Full Service Provider ein Synonym für Qualität und Innovation in Konzeption, Einführung, Betreuung und Betrieb von Lösungen zur Optimierung von Management- und Geschäftsprozessen.

Darüber hinaus bietet CubeServ eigene intelligente Produkte und Solution Templates an, z.B. das CubeServ Reporting Framework und die CubeServ HR Analytics Solution.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Gerne stehen wir Ihnen für weitere Fragen zur Verfügung. Rufen Sie uns an oder senden Sie uns eine E-Mail.

Telefon:

Schweiz: +41 55 224 30 00
Deutschland: +49 6142 210 170
Österreich: +43 1 20 501 66100
Kroatien: +38 51 2851 049

info@cubeserv.com
www.cubeserv.com



Die CubeServ Group ist SAP Partner Service und VAR
Alle genannten Marken- und Produktnamen sind geschützte Warenzeichen der jeweiligen Unternehmen.

Realisierung

Bevor mit der Realisierung des Systems begonnen werden konnte, war es zuerst einmal notwendig, die unterschiedlichsten Anforderungen des Business entgegenzunehmen und aufzubereiten. Durch die Kanalisierung der Anforderung über wenige Ansprechpartner war es möglich, den Business Blueprint innerhalb kürzester Zeit zu erstellen. Die Implementierung erfolgte danach in mehreren Phasen:

- Initialer Setup des Systems (Systemanbindungen, Basis Review, Namenskonvention,...)
- Datenmodellierung und ETL-Prozesse für die einzelnen Bereiche (Einkauf, Materialwirtschaft, Verkauf)
- Frontend und Reporting (Erstellung von benutzergruppenspezifischen Cockpits und standardisierten Berichten)

Um das System nachhaltig für weitere zukünftige Anforderungen zu rüsten, wurde der Ansatz eines Enterprise Data Warehouses gewählt. Dieses hat sich ebenfalls bei der Integration der ca. 30 Drittsysteme als Vorteil erwiesen.

Nach Implementierung der Lösung wurde der technische Betrieb der Applikation nahtlos vom CubeServ Application Management Support übernommen, welcher durch flexible Supportmodelle auf den Betrieb und die Wartung von SAP BI-Lösungen spezialisiert ist.

Ergebnis und Nutzen

Durch eine gute und partnerschaftliche Zusammenarbeit zwischen den Mitarbeitern von GF Piping Systems und CubeServ wurde innerhalb des vorgegebenen Zeit- und Kostenrahmens ein professionelles SAP BI System mit Inhalten aus den Supply Chain-Prozessen aufgesetzt.

Die Mitarbeiter und Entscheidungsträger von GF Piping Systems haben nun die Möglichkeit, über ein zentrales Cockpit viele entscheidungsrelevante Kennzahlen global und bis auf Ebene der einzelnen Belege zeitnah zu analysieren. Ebenso wurde im selben Zuge die Qualität der Stammdaten - vor allem im Materialbereich - wesentlich verbessert. Hierfür wurden spezielle Prüfroutinen in das System eingebaut. Hervorzuheben ist, dass nun ebenfalls komplexe Prozesskennzahlen (z.B. Durchlaufzeiten oder Termintreue) im SAP BI angeboten werden, welche den Servicegrad der Logistik auf Knopfdruck analysieren lassen.